

Los secretos de la creación de redes

febrero de 2015 boletín mensual



Usted probablemente haya escuchado hablar muchas veces sobre la palabra “redes” Pero, ¿qué significa realmente? ¿Cómo funciona? Y, ¿cómo empezar? ¹

Redes = conectar

Básicamente, la creación de redes consiste de conocer personas que pueden ayudarlo a crecer personal y profesionalmente. Puede entenderse que usted debe ser muy extrovertido para tener éxito en la creación de redes. Pero eso no siempre es cierto.

Todo el mundo ya cuenta con una red. Es sólo un nombre elegante para referirse a la gente que conoce o con la que ha trabajado. Su red puede incluir viejos amigos de la escuela, familiares, compañeros de trabajo, su médico, abogado y vecinos.

¿Cómo funciona?

Cuando usted está en busca de nuevas oportunidades en la vida, el camino más corto puede ser a través de las redes de personas que ya conoce.

¿Está pensando en darle una nueva dirección a su carrera? ¿Quiere convertir un hobby en un segundo ingreso? ¿Está buscando trasladarse o moverse a una nueva área? En cada caso, conocer y hablar con la gente adecuada puede ayudar a mejorar sus oportunidades.

¿Cómo empezar?

La generación de redes es un comportamiento social. Las personas siempre están trabajando en red, tanto si son conscientes o no de ello.

Para empezar, usted debe estar alerta cuando las personas habla de los proyectos o las áreas en las que están involucradas. Descubra quién hace qué. Considere la posibilidad de tomar notas sobre lo que hacen las diferentes personas, lo que le interesa de ellos y más. Recopile información que pueda ayudarlo más adelante.

En segundo lugar, al igual que todos los comportamientos sociales, la creación de redes requiere que se sigan ciertas reglas. Algunas de ellas son:

- **Causar una buena primera impresión.** Ya sea que esté conociendo a alguien en línea o en persona, recuerde que sólo se puede crear una primera impresión una sola vez.
- **Esté preparado para dar y recibir.** Los creadores de redes exitosos buscan formas de ayudar a otras personas en vez que averiguar cómo la gente puede ayudarles a ellos. La creación de redes es una calle de doble mano.
- **Seguimiento.** Si alguien te da una pista o una idea, usted debe hacer el trabajo de campo para efectuar el seguimiento. Recuerde que cada nuevo paso que de o puerta a la que llame pueden ayudarlo a expandir su red.
- **Deje su zona de confort para conocer gente nueva.** Si es tímido, sepa que usted no está solo. Incluso si le resulta difícil de abrirse a conocer gente nueva, inténtelo. Únase a un nuevo grupo de interés o club de fitness. Las situaciones como éstas son las que proporcionan oportunidades de conocer nuevas personas con las que ya se comparta o se puedan desarrollar intereses comunes. Eso puede hacer que sea aún más fácil iniciar una conversación y conocer a los demás. Y así es como crecen las redes.
- **Sea paciente.** Una parte importante de la creación de redes es la práctica de la paciencia. Usted puede conocer a alguien hoy y tal vez acudir a esa persona dentro de un año. Construya amistades y únase a redes sociales, usted encontrará que sus contactos pueden llevarlo a recompensas y oportunidades inesperadas.

¹www.about.com